

KEREK.APP

Маркетплейс локальных услуг с картой бизнесов

Одна заявка — сразу всем бизнесам рядом. Бесплатно для людей, подписка «Бизнес тариф» для бизнеса. Продукт уже в App Store и Google Play.

50 млн ₸

за 5% доли

оценка ~\$2.2M · 6 мес runway

ПРОДУКТ ГОТОВ — РИСК ИСПОЛНЕНИЯ СНЯТ

iOS + Android

в App Store и Google Play

470

категорий услуг

3 языка

рус · қаз · eng

Cloud Run

serverless, ~0 marginal cost

Проблема

- Найти локальный бизнес и связаться — долго: обзвон, чаты, справочники.
- Карты дают точки, но не связь и не сделку.
- Малому бизнесу дорого и сложно ловить лиды рекламой.

Решение — KEREK

- Одна заявка → сразу всем бизнесам рядом → ответы в чат.
- Для людей бесплатно; бизнес платит за подписку «Бизнес тариф».
- Тарифы: месяц 690 ₸ / год 5 796 ₸; ARPPU ~620 ₸ / мес, маржа ~85%.

ДВИГАТЕЛЬ РОСТА — ПАРТНЁРСКАЯ СЕТЬ, ×10 В ГОД

Год 1
10 000
платящих



Год 2
100 000
платящих



Год 3
1 000 000
платящих

ФИНАНСОВАЯ ПРОЕКЦИЯ (BASE-СЦЕНАРИЙ)

Показатель	Год 1	Год 2	Год 3
Платящих подписчиков (в месяц)	10 000	100 000	1 000 000
Месячная выручка (кон. года)	6.2 млн ₸	62 млн ₸	620 млн ₸
Годовой run-rate (ARR, ~\$)	74 млн ₸ (~\$0.16M)	744 млн ₸ (~\$1.6M)	7.4 млрд ₸ (~\$16M)

Куда пойдут деньги (50 млн ₸ / 6 мес)

- Команда (ядро 7 чел.) — 32 млн ₸
- Партнёрская сеть + маркетинг — 12 млн ₸
- Инфраструктура, юр, операции, резерв — 6 млн ₸

Вехи раунда

- Публичный запуск, активация подписки «Бизнес тариф».
- Тысячи бизнесов, первые платящие → траектория к 10 000.
- Доказанная юнит-экономика → метрики под seed (~\$1M).